

らづ-Bizの新型コロナウイルス対策のご紹介

ウィズ コロナ・アフターコロナに向けて
 昨年の台風15号による被害、また今年の新型コロナウイルス対策と、企業が予測不能な事態に見舞われた際にどのような施策をとっていけばいいのか？ どのような方向に向いていけばいいのか？ 何に集中したらいいのか？ 経営の悩みは尽きません。
 先が見えない時こそ、伴走型の客観的なアドバイスが重要です。らづBizでは下記のように、「強みを活かした知恵出し」と「コラボ連携」による「お金をかけない売上アップ策」を提案し、一緒に走りながら実行してまいりました。先が見えづらい時こそ「らづ-Biz」の無料相談をぜひご利用ください。

中小企業

個人事業主

創業/創業後

新聞掲載例

ホテル・宿泊業支援策としてターゲットを変える ご提案「テレワーク通勤@木更津」

ビジネス・観光での利用が激減したホテル支援策として5/1からホテルをサテライトオフィスとして使用する新しい働き方「テレワーク通勤@木更津」を開始。当初3店舗での開始でしたがサービス利用と認知増に伴い5/28時点で5店舗まで拡大しました。また合わせて木更津市と連携した補助も決定し、最安1000円からサテライトオフィスを利用できるようになり今後の更なる利用増が期待されています。

WITHコロナ時代の今、新しい生活様式への変化・対応は引き続き求められています。らづBizでは今後もスポット施策だけでなく新たな成長エンジンとなるサービスの開発をご提案してまいります。

人を動かさずに「モノ」を動かす「通信販売」強化

今回、明確にその良さが発揮されたことが通信販売です。既に対応されていた事業者はこれまで以上の受注獲得が実現できました。「いつかやろう」そう思われている場合、今からでもお金をかけずに始められることから取り組みを開始することをご提案します。らづBizでは無料のHPの開設、最小限の固定費で始められるEC、ご提案・ご助言もしております。

緊急事態宣言が解除され、事業が再開し始めた今だからこそ、再度起こりうる不測の事態に向けて準備のひとつとして通信販売を始めてみてはいかがでしょうか？

Zoomを含めた様々な非接触・オンラインツールの活用支援

多くの方が苦労された新型コロナウイルス対策。接触せず、対面せず、自社のサービスを継続することは難しい...と休業された事業者も大変多くいらっしゃいましたが、事業の継続を希望される方には適宜オンラインサービスの可能性、またその実現の為にツールの活用をご提案させていただきました。

オンライン会議ツール「Zoom」を使用することで顧客との接点を持つことができたヨガスタジオ等、多数の事業者様がオンラインサービスの開発に努力されました。緊急事態宣言解除後もこれらの新サービスの利便性は変わりませんので、新たな可能性となり進化していくことが期待されます。

テイクアウトメニューの強化、市民への周知PR支援

らづBizでは新型コロナウイルスの影響が大きく出始める前、2月からテイクアウトメニューのご提案を開始させていただきました。早期に準備された店舗様では新型コロナウイルスの影響が大きい中でも、売上の構成比率を変えていくことでうまく向かい風を取り込まれていました。緊急事態宣言後は多数の店舗がテイクアウトメニューを開始し差別化が難しくなりましたが、ドライブスル対応・デリバリー対応、など各店舗の強みを活かしたサービスを始めることをご提案させていただきました。

木更津商工会議所と連携した「コロナに負けるな！がんばろう木更津プロジェクト」
 木更津市・木更津市観光協会と連携した「らづデリ+」の周知PRをお手伝いさせて頂き、1点でも多くのオーダーがお店にいくようお手伝いをさせていただきました。

ご相談は何度でも無料、ずっと無料です。
 ご予約は0438-53-7100

